ideal.shop

Webshop masterclass

v. Catharina Christiansen
Partner, CMO

Fremtiden er eCommerce

- eCommerce er et billion dollar stort marked i hurtig vækst.
  NB: vokser hurtigere POST covid-19

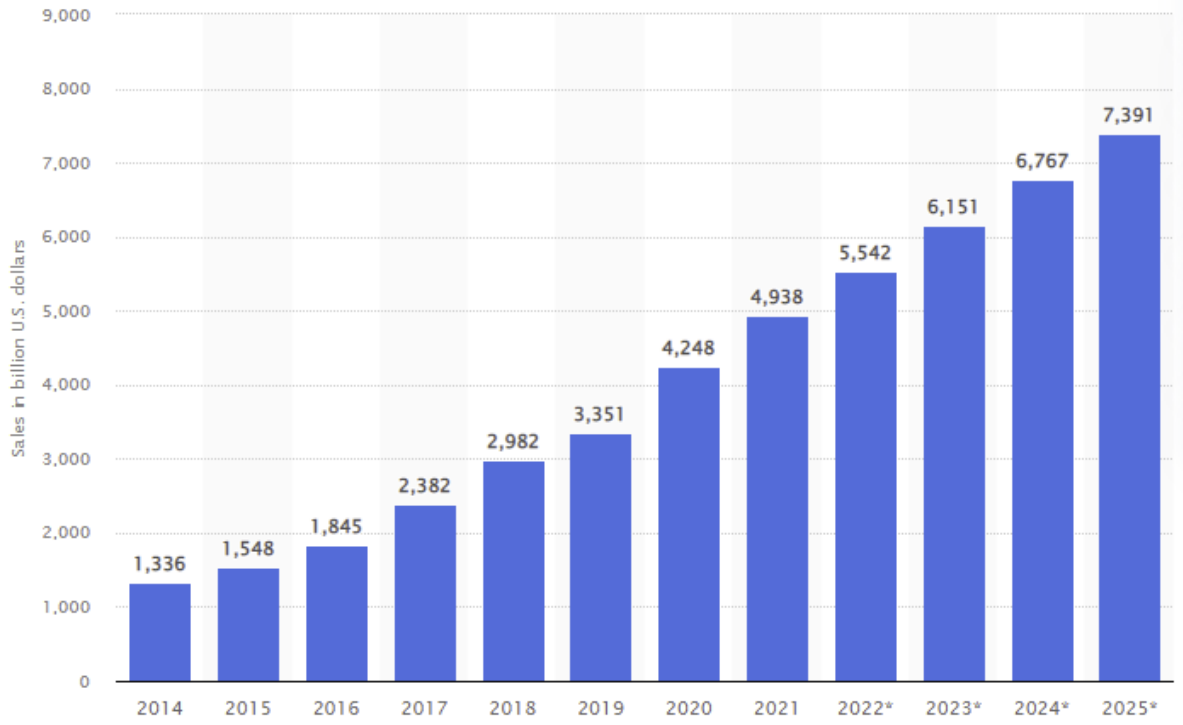
- eCommerce er fremtidens måde at handle på, fordi det er nemt, tilgængeligt og kan tilpasses individet der handler

- At drive webshop kræver i dag mindre teknisk viden og er blevet mere tilgængeligt worldwide qua mobil administration, dropshipping mm.

Statista.com 2022, KUN retail

Retail e-commerce sales worldwide from 2014 to 2025

(in billion U.S. dollars)



© Statista 2022

Additional Information

Show source

Fremtiden er eCommerce

Statistik fra E-handelsanalysen v. Dansk Erhverv 2021

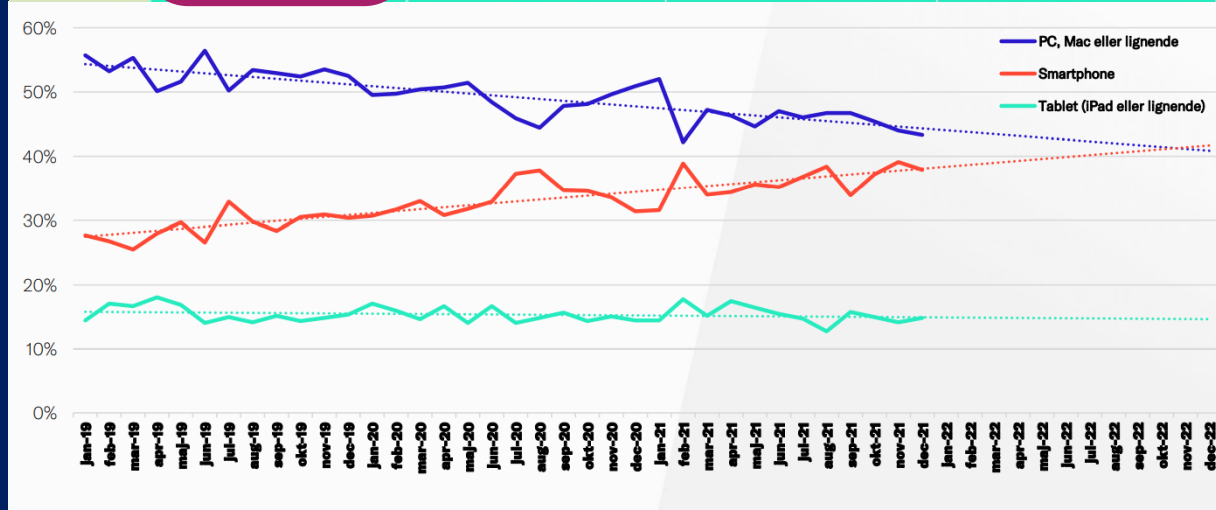
Stigning i forbrug siden 2017, i Danmark

Vi kommer kun til at handle mere og mere fra mobilen, så det er vigtigt at tage stilling til det tidligt

Det koster ca. 49 DKK/måned at koble MobilePay på webshop

	Antal handler (mio.)	Antal handler (årlig udvikling)	Forbrug (mia. kr.)	Forbrug (årlig udvikling)
2014	127	+20%	73,7	+18%
2015	148	+16%	86,9	+18%
2016	162	+10%	100,7	+16%
2017	176	+9%	114,6	+14%
2018	197	12%	129,3	+13%
2019	222	13%	145,6	+13%
2020	252	13%	154,4	+6%
2021	276	10%	181,6	18%

	Forbrug i Danmark (mia. kr.)	Forbrug i Danmark (årlig udvikling)	Forbrug i udlandet (mia. kr.)	Forbrug i udlandet (årlig udvikling)
2017	77,4	+14%	37,2	+15%
2018	85,9	+11%	43,4	+18%
2019	95,5	+11%	50,1	+16%
2020	109,4	+15%	45	-10%
2021	132,9	+21%	48,7	+8%



Hvorfor starte en webshop?

- ✓ Det er et supplement (en samarbejdspartner) til den fysiske tilstedeværelse
- ✓ Det er en automatisering og digitalisering af dig selv, det er skalérbart
- ✓ Du møder kunden på deres præmis og når de har lyst til at købe
- ✓ Du gør det nemt for kunden at finde frem til det de søger
- ✓ Du kan fremvise meget mere på kortere tid
  – swipe algoritmen vinder hastigt frem
- ✓ Du kan være i deres mobil, de har dig ved hånden

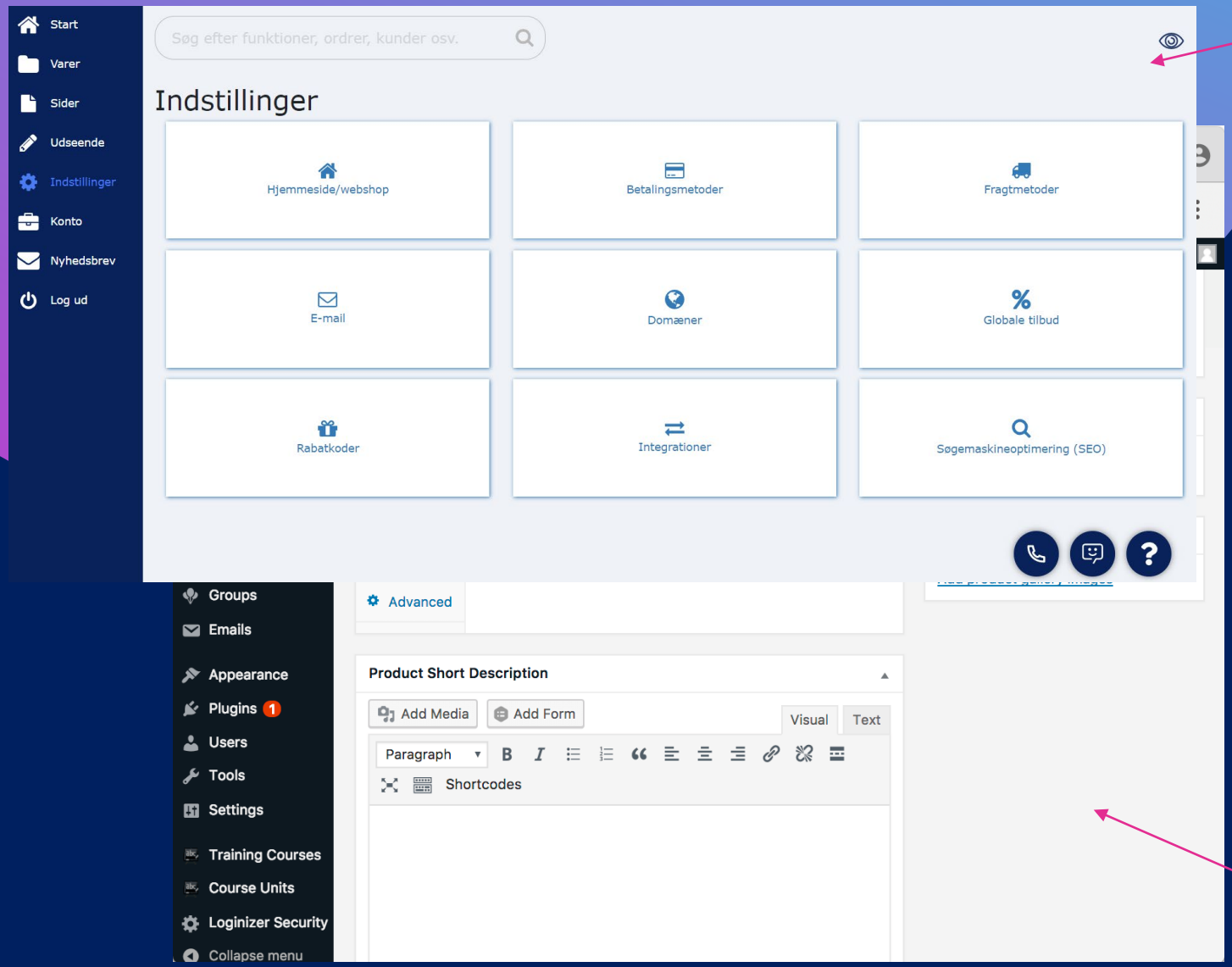
Hvorfor eksisterer

ideal.shop

ideal.shop ridder med på en stigende tendens, hvor hostede eCommerce løsninger begynder at udkonkurrere open source løsningerne og brugen af dyre webudviklere.

Vi automatiserer altså teknisk svære løsninger og gør dem så nemme at udføre, at en ikke IT-kyndig skare af entreprenante købmænd selv kan og tør satse på e-handel.

ideal.shops fokus ligger på smarte og innovative løsninger der optimerer shopejers hverdag og giver tid og penge til eksterne vækstaktiviteter, såsom markedsføring og integrationer til smarte værktøjer.



ideal.shop backend

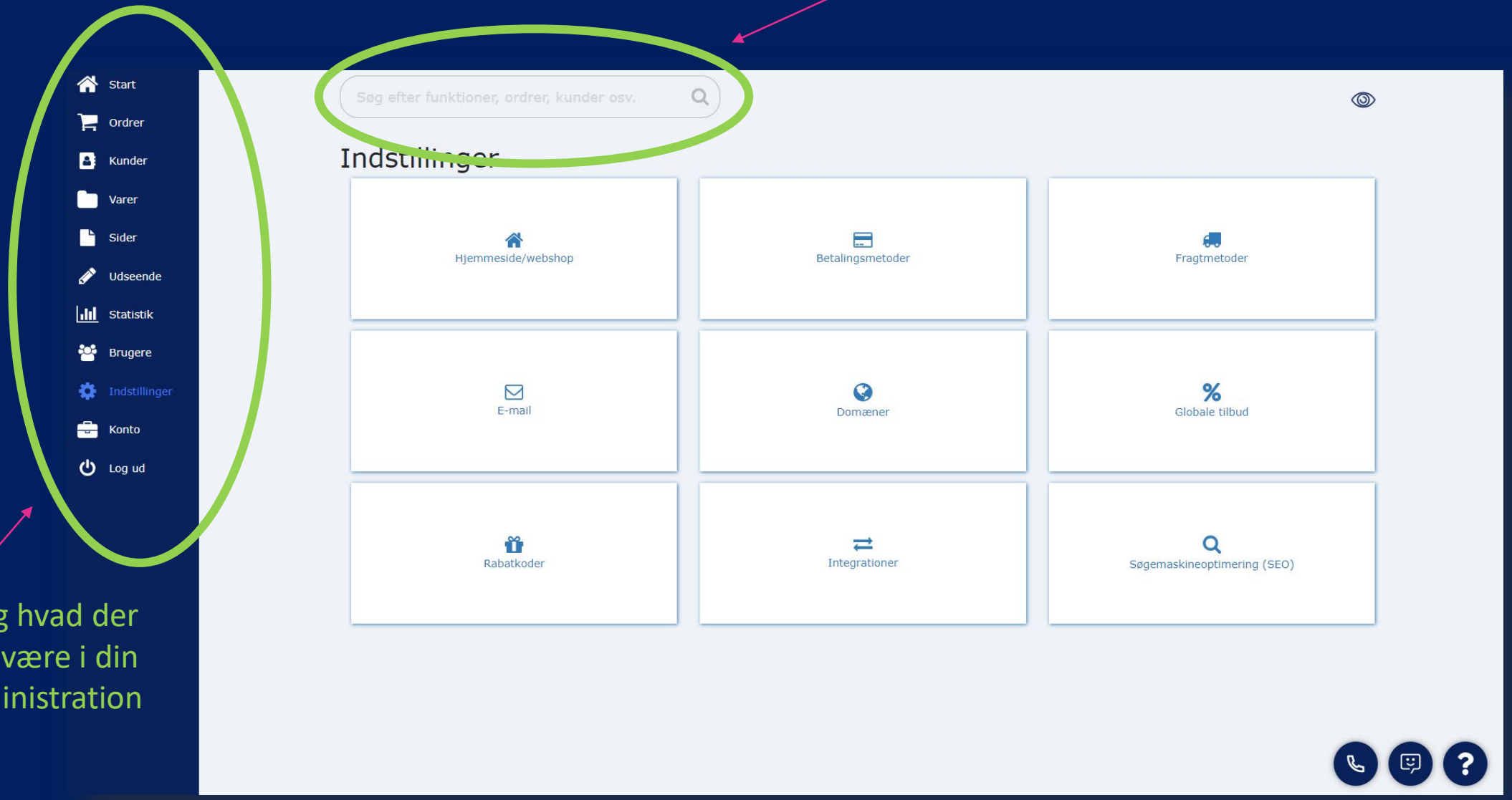
Om ideal.shop

Vi har optimeret alt det administrative, så du kan frigive tid og penge til hurtig vækst!

Wordpress + WooCommerce backend

Helt unikt ved ideal.shop!

Guides, funktioner og forslag er gemt i Supersøgeren. Folk er meget selvhjulpne.



Vælg hvad der skal være i din administration

Hosted webshop

vs

Open source webshop

- Flokimmunitet
- Højt sikkerhedsniveau
- Automatiske backups og opdateringer
- Support inkluderet
- Hurtigere indlæsning
- Ekstremt brugervenligt

dandomain ideal.shop shopify

- Du ejer platformen selv
- Flere apps og integrationer tilgængelige
- Flere designs og builders
- Mange flere webudviklere der kan arbejde i denne løsning
- Gratis at bruge, hvis du kan ALT selv

WOO COMMERCE PrestaShop shopware

Når du skal starte webshop, skal du være opmærksom på følgende

! Pris **vs** funktioner og **GEBYRER**

! Mulige integrationer, optimér din hverdag NU

! Tænk langt frem – undgå dyre tilkøb

! Kompleksiteten af det du ønsker
– kan det lade sig gøre? Kan du opstarte med et alternativ?

! Nogle vælger den æstetiske løsning, frem for den hvor du opnår succes hurtigere
- Wix og Squarespace / snak med et marketing bureau om sådanne løsninger

Shipmondo
Køb pakkelabels direkte fra administrationen

Coolrunner
Køb pakkelabels direkte fra administrationen

RE-ZIP
Bæredygtigt emballage

QuickPay
Betalingsgateway

MobilePay
Tag imod MobilePay betalinger

ViaBill
Tilbyd dine kunder opdelt betaling

Sparxpres
Tilbyd dine kunder opdelt betaling

Anyday
Betalingsgateway + delbetalingsløsning

PayPal
Accepter betalinger via PayPal

Bambora
Betalingsgateway

PensoPay
Betalingsgateway

e-conomic
Online regnskab/bogføring

Dinero
Online regnskab/bogføring

Billy
Online regnskab/bogføring

Facebook Pixel
Målinger og markedsføring

Clerk.io
Automatisk og intelligent konverteringsoptimering

ProfitMetrics.io
Automatisk og intelligent profitoptimering

Klaviyo
Nyhedsbreve og e-mail flows

Partner-ads.com
Markedsføring via affiliates

Facebook Shop
Overførsel af varer til Facebook Shop

Google Ads + Merchant

HeyLoyalty

Mailchimp

Instagram Shopping

Tips til den gode webshop opstart

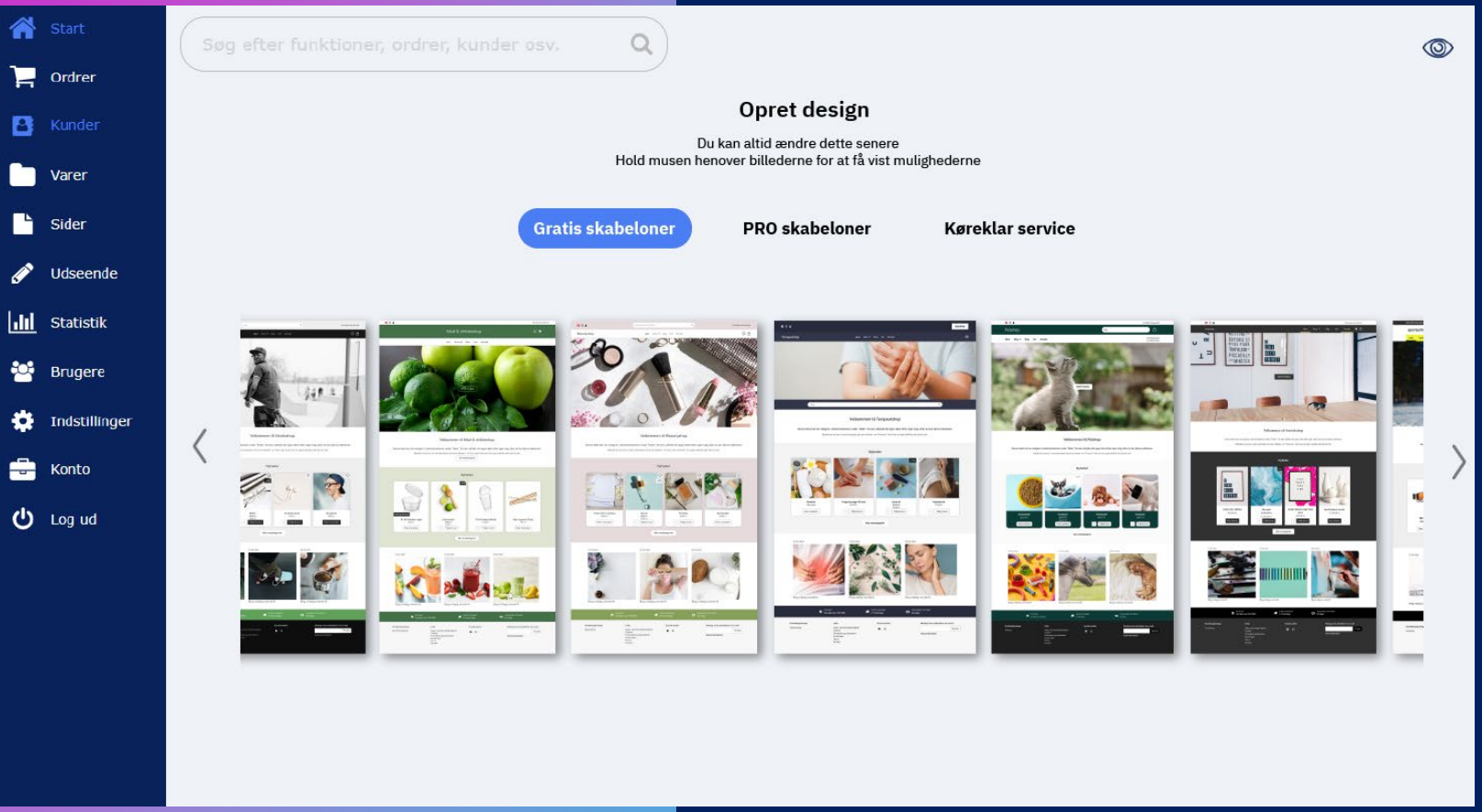
- ✓ Samarbejdspartnere/backlinks
- ✓ Kan du selv?
- ✓ Gratis er sjældent gratis
- ✓ Email marketing
  Bliv bekendt med de vigtigste fremgangsmåder og værktøjer (Brug pengene på at få lavet sådan et flow)
- ✓ Produktbeskrivelser, kategoribeskrivelser, seo tekster
- ✓ Personlig oplevelse
- ✓ Det koster penge at tjene penge
- ✓ Suppler din webshop med et community/fysiske events mm.

Undersøg fragtaftaler

Få etableret sociale medie konti

Hav et budget til digital markedsføring

Opbyg en forståelse af din kundetype



Man kan bruge sin webshop på flere måder

Et salgskatalog hvor du displayer mulighederne, men kunden skal kontakte dig ved bestilling. Du bruger systemet til nemt at tage imod betaling og holde styr på dine ordrer og faktura.

En mere regulær webshop hvor varerne kan bastille og betales med det sammen. Leveringstid kan variere.

mxney.io

MXNEY Cash Funding Growth Packs Log in Get started

Ecommerce Funding for Hockey Stick-Growth

Punch above your weight with up to DKK 2m financial muscle

Get Started

FINANSWATCH donut FINANS Berlingske EUROMAN Forbes BØRSEN. Ehandel ITwatch KAPITALWATCH

Supporting the coolest and boldest ecommerce entrepreneurs

ÅBERG COPENHAGEN

Ne Lassen
Taastrup, Denmark

TOTTELAND.DK

Frederik Tychosen
Vejle, Denmark

Community marketing er NØGLEN, lad vær med at negligere det

- ✓ Du skaber ambassadører og kan sænke dit marketing budget
- ✓ Du kan aktivere dit community og gen-sælge til dem
- ✓ Du skaber validitet omkring dit brand
- ✓ Du kan inddrage dem i udviklingen af din platform, dine produkter, fordelsklub osv.

OG TIK TOK! Og META VERSE

Serviceoplevelsen er vigtig

Support

Chat support

Vær tilstede på de mest kritiske tider af døgnet og der hvor kunden er

Rabatter

Rabatkoder mm.

Rabatter kan udløses på mange måder, eksempelvis er det værd at kigge på gamification

Merværdi

Donér et beløb

Forbrugere vil gerne købe mere hvis de samtidig støtter en god sag eller god historie

Fragt

Billig og fleksibel

BudBee er en ret fantastisk leveringsoplevelse. Æd fragtgebyret selv og sælg mere!

Do’s & Don’t’s

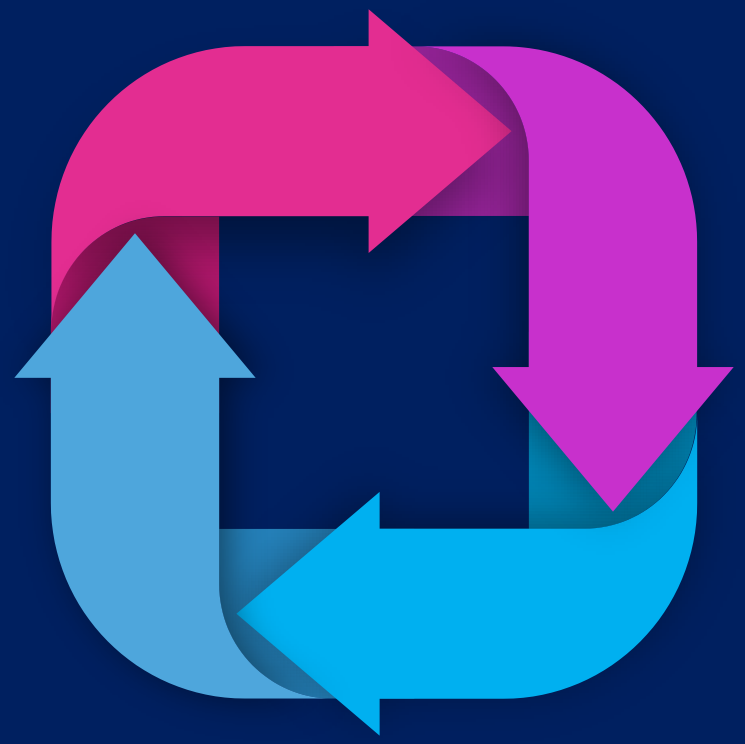
Når du driver webshop

Re-investér pengene du tjener

Webshops vinder OGSÅ på hvor gode de er i sin brugervenlighed.

Lyt til brugerne

Vær brugerdreven i din tilgang til opbygning af din webshop. Lyt til efterspørgslen.



Stop med at gøre ting der ikke giver mening at DU gør

Lad vær med at lave bogholderi, hvis den tid er bedre tjent ind andetsteds.

Drop din subjektive holdning

Webdesign bliver tit SÅ FANCY at brugevenlighed falder til jorden. Du synes måske selv det er lækkert – men Birgitte på 65 år synes det er umuligt.

Tak

Tid til spørgsmål

Catharina Christiansen

support@ideal.shop

ideal.shop priser/måned

Du kan altid købe 12 måneder ad gangen for 10 måneders pris

Basis Webshop

DKK199

Webshop med alt det fundamentale der skal til

Prøv gratis

Standard Webshop

DKK529

Webshop med flere tidsbesparende integrationer og funktioner

Prøv gratis

Pro Webshop

DKK1289

Webshop med fokus på vækst og fastholdelse

Prøv gratis